



**BEST PRIVATE BANK  
CHINA INTERNATIONAL**

严力耕  
高盛私人财富管理  
北亚地区业务负责人



## 最佳中国国际 私人银行：高盛

中国高净值人士偏好本土投资及倾向于自我投资。事实上，考虑到中国经济增长和财富创造的速度，加上本土投资收益的潜力，说服中国富裕人士在投资时重视风险调整后收益可能具有一定程度的挑战性。

尽管如此，一家私人银行已经在这方面取得成就。2017年，高盛在中国国际领域表现突出，凭借所提供的建议和财富管理方案，获得高净值客户群体的信任。

2017年是高盛私人财富管理在亚洲创纪录的一年。本着比本地竞争对手全球化及比全球竞争对手本地化的目标，高盛在与北京高华证券战略合作的基础上，继续将业务发展的重心置于提供全面的财富顾问服务。

高盛来自中国客户的收费业务（不包括利息收入）增长超过50%，占总收入的一半，这甚至高于声称不重视交易收入的纯私人银行。此外，客户信任度和满意度持续上升，体现于投资组合管理资产以及平均账户规模的增长。

“去年我们的中国国际业务在资产水平和收费资产流入方面都取得创记录的成绩。这反映了业务的强劲以及我们与客户的紧密合作关系。”

- 高盛私人财富管理北亚地区业务负责人严力耕

事实上，高盛对客户体验和服务的关注延伸到了其前线服务的质量：每个财富管理顾问管理少于15个客户，其中20%的财富管理顾问有10年以上的相关经验。此外，高盛更新了网上平台，容许客户在线查看投资组合、风险分析以及使用支付的功能。公司并计划进一步加强网上平台，纳入网上交易和与客户顾问对话的功能。

尽管整个私人管理行业倾向于增加收费收入占总收入的分比，而一些在亚洲区领先的公司已经取得了进展，但很少是由中国业务所带动。高盛可以说是行业领先者，在推动以投资组合为主导的方面取得突出成就，并提供一系列的投资组合管理方案。因此《亚洲私人银行家》授予高盛2017年最佳中国国际私人银行。